

AMIDO

DELÅRSRAPPORT

JULI - SEPTEMBER 2022

*"Kraftig ökning av
driftsättningar"*

AMIDO AB (PUBL)
556751-8708

Q3

Perioden i sammandrag

Kraftig ökning av driftsättningar

De första nio månader driftsattes ca 200.000 digitala nycklar, drygt lika många som under Amidos första nio år. Den ökande tillväxttakten vi såg i början av året har fortsatt med 62.000 nya digitala nycklar under Q3-22 jämfört med samma kvartal 2021 på 21.000 en trend vi ser fortsätta. Efter tre kvartal med negativ EBITDA vände det till +0,3 MSEK under tredje kvartalet, vilket är tidigare än planerat.

Juli - september 2022

- Rörelsens intäkter ökade till 7,4 MSEK (6,5).
- Aktiverat arbete uppgick till 2,6 MSEK (2,3).
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 0,3 MSEK (1).
- Resultatet före skatt uppgick till -1,3 MSEK (0,4).
- Antalet digitala nycklar vid periodens slut ökade 25 procent till 1 063 906 (848 513).
- LTV* uppgick till 225 MSEK (169).
- Amido ingick samarbetsavtal med Unloc AS för gemensam försäljning i främst Norge och Sverige.
- Sundbybergs allmännytta anslöt till Smart passage.

* Se "Definitioner" i slutet av rapporten.

Januari - september 2022

- Rörelsens intäkter ökade till 21,1 MSEK (17,8).
- Aktiverat arbete uppgick till 7,3 MSEK (6,2).
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -1,3 MSEK (0,1).
- Resultatet före skatt uppgick till -5,6 MSEK (-2,5).

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Samarbetsavtal för försäljning har ingåtts med Bravida Prenad, Great Security och Granitor Electro. Samtliga är stora aktörer inom säkerhet i Sverige.
- Amido höll en extra bolagsstämma som beslutade om incitamentsprogram 2022 till ledning och personal.

Försäljning och resultat

Försäljning och resultat i sammandrag (KSEK)	2022	2021	2022	2021	2021
	Juli-september	Juli-september	Januari - september	Januari - september	Januari - december
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	7 410	6 490	21 141	17 786	24 347
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	8 675	6 128	26 768	20 315	28 948
EBITDA	291	1 027	-1 329	61	-988
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	-1 265	361	-5 627	-2 529	-4 601
Antal digitala nycklar vid periodens utgång	1 063 906	848 513	1 063 906	848 513	867 278
Resultat per aktie (SEK)	-0,05	0,02	-0,21	-0,12	-0,17

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.





VD-ordet

"Det går bra nu."

Tillväxten fortsätter

I andra kvartalets vd-ord skrev jag att förväntan är att antalet digitala nycklar kommer växa mer 2022 än under 2020 och 2021 tillsammans. Då var vår förväntan att det kunde ske sent i Q4, istället uppfylldes denna förväntan redan i Q3.

Tillväxten, och därmed vår marknadsandel, fortsätter att öka och det sker dessutom med en ökad lönsamhet då vår utökade produktportfölj skapar mer värde för kunder och en ökad intäkt för oss.

Resultatet är att efter tre kvartal med negativ EBITDA så blev utfallet +0,3 MSEK. Summan i sig är ingen kioskvältare utan att planen var en negativ EBITDA i varje kvartal under 2022 med vissa positiva kvartal 2023.

Q3 2021 visade vi lönsamhet, tog in kapital för accelererad tillväxt, som vi levererar på i år, och nu har vi gått mot lönsamhet snabbare än planerat, samtidigt som arbetet med internationaliseringen fortskrider.

Framåt

Vi ser att tillväxten kommer fortsätta då leveranspipelinen har växt med hela 43 procent sedan samma period förra året, samtidigt som vi levererat på rekordnivåer. Varje driftsättning ökar antalet digitala nycklar och därmed Bolagets återkommande intäkter.

På säljfronten så mottas våra nya tjänster och paketeringar mycket väl, vilket drar upp affärsvärdet på de affärer som vår direktförsäljning jobbar med.

Utrullningen av Opna har börjat med vad vi ser som genombrottsaffärer.

De pågående projekten gör att vi förväntar oss se en accelererad tillväxt nästa år.

Flera organisationer har även börjat föreskriva att deras entreprenörer skall ha Opnakort.


Ökad inflation och höjda räntor har varit kostnadsdrivande, främst kring utgifter i utländska valutor. Det är dock en begränsad del av Bolagets totala kostnader och inte ett orosmoment även om det fortsätter under 2023.

För våra befintliga och nya kunder så verkar den nya situationen faktiskt öka fokuset och värdet av vad vi kan erbjuda.

Även Rysslands attacker på Ukrainas infrastruktur har inte haft någon påverkan på leveranser eller kunder.

Omvärlden till trots kan vi konstatera, att för Amido, går det rätt bra nu.

Vänliga hälsningar


Johnny Berlic, VD Amido AB

AMIDOS NYA TJÄNST OPNA

Säkerställer rätt behörighet till rätt entreprenör vid rätt tid

Vi valde att bygga Opna för att hjälpa fastighetsägare och entreprenörer. Tjänsten innebär att entreprenören hanterar behörighet till fastigheten som fastighetsbolaget har godkänt.

Tjänsten är till för att ta bort momentet där entreprenörer åker och hämta kort och fastighetsbolaget inte behöver hantera entreprenörens behörigheter. Detta sparar tid för båda partner. Den stora fördelen är också att varje anställd hos entreprenören behöver verifiera sig med BankID.

- Kortet kan användas av alla organisationer allt ifrån målerifirma, VVS-tekniker, städare, polis och post.
- Vid avslutad anställning hos entreprenörsbolaget spärras den anställdes kort.
- Kortet är en validering av entreprenörens identitet som har registrerat sig via BankID.

Så här funkar Opna

Ägare av passersystem behöver enbart tilldela behörighet till entreprenörsbolaget. Resterande sköter entreprenören, vilket leder till att man effektiviserar processen.



Registrera företag

Entreprenören registrerar sitt företag och de personer som ska logga in i Opna - manuellt eller via Excelimport.



Tilldela behörighet

Det enda som behöver göras är att ge en behörighet till entreprenörsföretaget.



Beställa kort

Entreprenören delar ut behörigheter till rätt medarbetare.



Information förs över

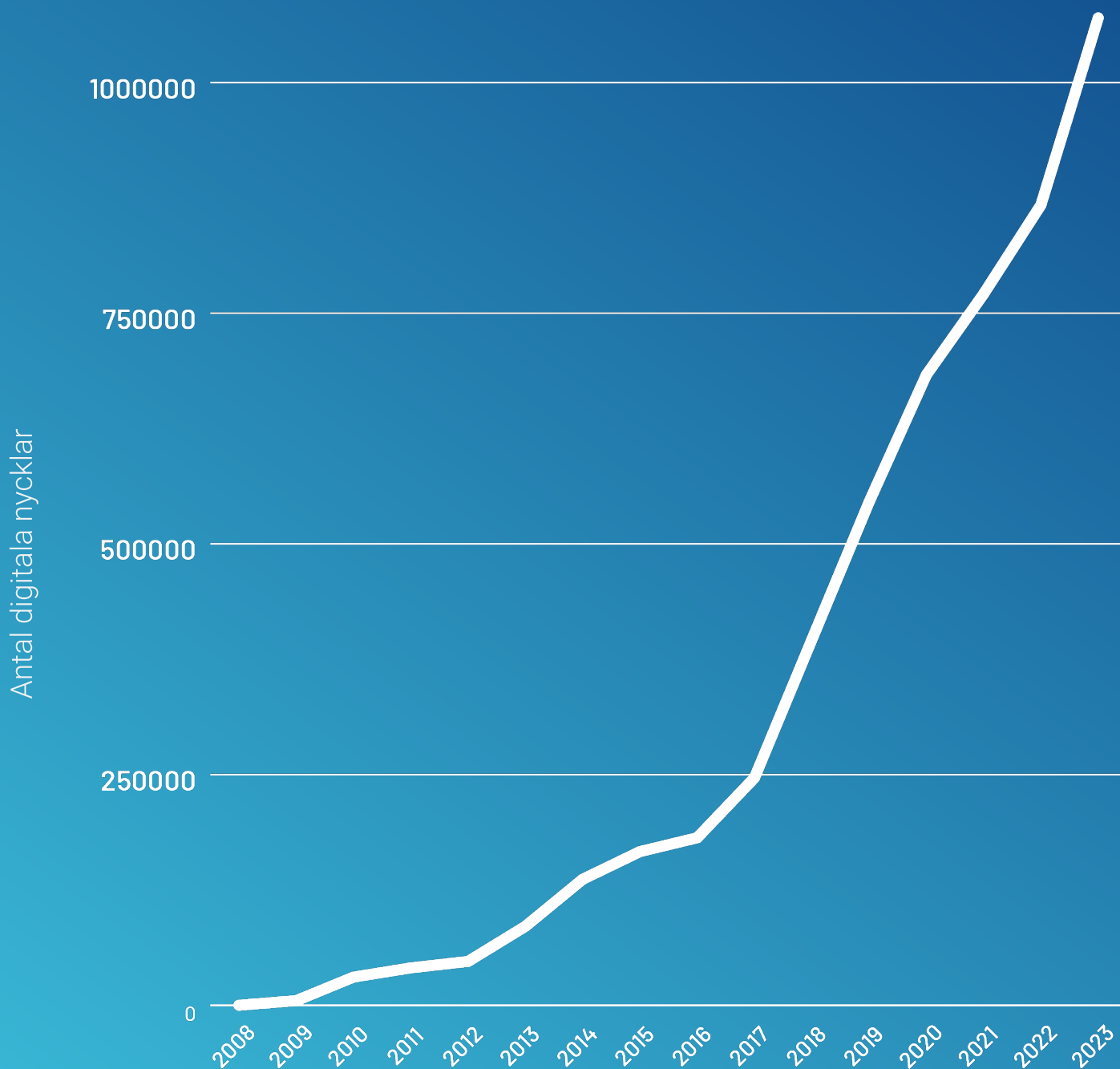
Information om entreprenören överförs till passersystemet automatiskt.

1 063 906

DIGITALA NYCKLAR

Amidos utveckling i antal digitala nycklar i våra system.

Varje digital nyckel är ett abonnemang med en återkommande intäkter.



BEHÅLLNINGSGRAD

99,6%

Behållningsgraden är beräknad på det antal digitala nycklar kunder som lämnat hade som ett snitt per sexmånadersperiod över de senaste tre åren. Behållningsgraden ska tolkas som att man kan förvänta sig att tillväxten av digitala nycklar under ett halvår blir ny- och merförsäljning minus 0,4 procent av det antal digitala nycklar som fanns i ingången till perioden. Det senaste året har inga kunder lämnat.

Välkommen in i accessernas värld

MED VÅR VERKTYGSLÅDA KAN DU BYGGA INTEGRATIONER SOM SKAPAR VÄRDE

Smart passage

Samarbete med SOS Alarm som gör att räddningstjänst och ambulans får tillgång till den aktuella fastigheten vid larm.

Något som effektiviserar räddningsinsatsen och kan hjälpa till att rädda liv och minska skada på egendom.

Alliera

En plattform där man enkelt kan få tillgång till låsta utrymmen och integrera med accesssystem.

Tidsanpassa

Tilldela tillfälliga accesser för era besökare och entreprenörer.



SKYDD 2022

I slutet av oktober ställde vi ut på Sveriges största säkerhetsmessa i Stockholm. Vilket gav ett lyckat resultat. Bild: Matilda, Johanna och Tove.



Aktie och ägare

Bolagets största aktieägare

En lista på Bolagets största aktieägare så som framräknad av Modular Finance AB, finns på Amidos IR sida på Spotlight: spotlightstockmarket.com/sv/bolag/irabout?InstrumentId=XSAT00005P3F

Antal aktier

Amido AB (publ) har 26 874 029 aktier utestående per den 30 september 2022 (21 374 029).

Ägarförhållanden

Amido AB (publ), org. nr. 556751-8708 är ett publikt bolag noterat på Spotlight. Aktiens kortnamn är AMIDO.

PRESSRELEASER

Q3 2022

- 27 SEP **KALLELSE TILL EXTRA BOLAGSSTÄMMA I AMIDO AB**
Aktieägarna i Amido AB, org.nr 556751-8708, kallas härmed till extra bolagsstämma den 11 oktober 2022 kl. 14:00 i Bolagets lokaler på Första Långgatan 22 i Göteborg.
- 19 SEP **AMIDO OCH UNLOC INGÅR ETT SAMARBETS- OCH ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL**
Båda parter kompletterar varandras värdeförslag. Unloc AS är en leverantör av mobilnycklar och aggregator av digitala lås.
- 17 AUG **FÖRVALTAREN FÖRENKLAR FÖR RÄDDNINGSTJÄNSTEN - ÖKAD TRYGGHET FÖR HYRESGÄSTER**
Fastighets AB Förvaltaren har som första allmännyttiga bostadsbolag i Stockholmsregionen anslutit alla sina fastigheter till Smart passage.
- 17 AUG **AMIDO PUBLICERAR DELÅRSRAPPORT FÖR ANDRA KVARTALET 2022**
Amido AB meddelar härmed att bolagets delårsrapport för andra kvartalet (Q2) 2022 nu offentliggjorts.
- 5 JULI **AMIDO MEDDELAR UTFALL AV TECKNING I INCITAMENTSPROGRAM FÖR PERSONAL 2022/2025**
Amido AB (publ) meddelar idag utfallet av teckningen av optioner i det incitamentsprogram till personal, enligt det mandat bolagsstämman den 20 maj i år gav styrelsen.

Risikfaktorer

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenter och framtida finansiering, som värdepappersrelaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Upplýsningar om väsentliga händelser efter periodens utgång

- Samarbetsavtal tecknat med Great Security <https://greatsecurity.se/>
- Återförsäljaravtal tecknat med Bravida Prenad <https://www.prenad.se/>
- Återförsäljaravtal tecknat med Granitor Electro <https://www.granitor.se/electro>
- Amido höll en extra bolagsstämma som beslutade om incitamentsprogram 2022 till ledning och personal för.





Incitamentsprogram

Amido har två gällande incitamentsprogram.

Personal 2022 som består av 470 000 teckningsoptioner till ledning och personal som ger rätt att teckna upp till 470 000 nya aktier för 8 SEK styck under september 2025. Vid fullt utnyttjande av motsvarar det ca 1,7% spädning.

Externa styrelseledamöter 2022 som omfattar 40 000 teckningsoptioner med rätt att teckna 40 000 aktier för 12 SEK styck i juni 2025. Vid fullt utnyttjande av motsvarar det ca 0,15% spädning.

Kompletta villkor finns på Bolagets hemsida.

Förfallen teckningsoption

Samhällsbyggnadsbolaget i Norden AB (SBB) fick i samband med den riktade emissionen 2021 en teckningsoption på 1 miljon aktier med ett teckningspris på 10 kronor per aktie. SBB har valt att inte använda teckningsoptionen som således förföll i oktober.

Redovisningsprinciper

Kvartalsrapporten har upprättats enligt bokföringsnämndens allmänna råd och årsredovisningslagen. I delårsrapporten har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisning.

Närståendetransaktioner

Inga transaktioner som väsentligen påverkat Bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden.

Rättvisande bild

Styrelsen har beslutat att ge verkställande direktören mandat att publicera rapporten. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

Finansiell översikt

Omsättning och resultat

Perioden januari-september

Rörelsens intäkter för januari till september uppgick till 21,1 MSEK (17,8) varav investeringar i utvecklingsarbete utgjorde 7,3 MSEK (6,2). När året summeras är vår bedömning att det kommer resultera i en uppräknning av aktiverat utvecklingsarbete, delvis på till följd av ökade kostnader i utländska valutor på grund av den försvagningen i den svenska kronan.

Nettoomsättningen ökade med 18,8 procent och återkommande intäkter med 25,4 procent (21,8). Tillväxten i återkommande intäkter fortsätter trenden att öka kvartal för kvartal.

EBITDA uppgick till -1,3 MSEK (0,1) och resultatet före skatt uppgick till -5,6 MSEK (-2,5).

Perioden juli-september

Rörelsens intäkter under kvartalet uppgick till 7,4 MSEK (6,5) varav aktiverat utvecklingsarbete 2,6 MSEK (2,3). Återkommande intäkter ökade 28,2 procent jämfört med samma period föregående år (26,9). Att nettoomsättningen endast ökade med 13 procent beror på att det var högre engångsintäkter föregående period. Totalt för årets första nio månader är engångsintäkterna högre, men exakt vilket kvartal de kommer varieras. Aktiveringar har ökat dels på grund av ökad andel nyutveckling men även som en konsekvens av kostnader i utländska valutor och kronans försvagning mot dessa.

EBITDA uppgick till 0,3 MSEK (1) och resultatet före skatt uppgick till -1,3 MSEK (0,4). Det negativa resultatet jämfört med föregående år är främst till följd av ökade investeringar i personal och marknadsaktiviteter vilket möjliggjordes efter kapitalanskaffningarna under Q4 2021.



Investeringar och finansiell ställning

Bolagets tillgängliga medel fås genom att summera Kortfristiga placeringar samt Kassa och bank vilket uppgick till 36,3 MSEK.

Kassaflödet för Bolaget från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 0,1 MSEK (1,3). Kassaflödet från den löpande verksamheten var -0,5 MSEK (-0,1).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -2,6 MSEK (-2,3). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 423 KSEK (-41 KSEK).

Kvartalets kassaflöde uppgick till -2,7 MSEK (-2,4).

Ej kassaflödespåverkande poster i form av avskrivningar uppgick till 1,5 MSEK (1).

Balansomslutningen uppgick i periodens slut till 63,8 MSEK (28,3) och soliditeten var 91,2 procent (83,5).

Bolaget har ingen checkräkningskredit.

Personal och organisation

Vid periodens utgång fanns 33 (29) personer heltidssysselsatta (både anställda och konsulter) varav 6 kvinnor (7).

Finansiell kalender

2023-02-16 Bokslutskommuniké

2023-03-30 Årsredovisning

NYA SAMARBETEN 2022



Bolagets resultaträkning

	2022	2021	2022	2021	2021
RÖRELSENS INTÄKTER (KSEK)	Juli-september	Juli-september	Januari - september	Januari - september	Januari - december
Nettoomsättning	4 789	4 225	13 813	11 632	16 245
Aktiverat arbete för egen räkning	2 618	2 264	7 254	6 152	8 096
Övriga rörelseintäkter	3	0	74	2	6
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	7 410	6 490	21 141	17 786	24 347
RÖRELSENS KOSTNADER					
Råvaror och förnödenheter	253	204	758	540	736
Övriga externa kostnader	3 488	2 363	10 461	7 266	10 130
Personalkostnader	3 377	2 896	11 251	9 920	14 468
Avskrivningar	1 454	1 049	4 361	3 147	4 196
Övriga rörelsekostnader	24	11	66	22	52
Finansiella poster	79	-395	-129	-579	-634
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	8 675	6 128	26 768	20 315	28 948
EBITDA	291	1 027	-1 329	61	-988
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	-1 265	361	-5 627	-2 529	-4 601
PERIODENS RESULTAT EFTER SKATT	-1 265	361	-5 627	-2 529	-4 601
RESULTAT PER AKTIE	-0,05	0,02	-0,21	-0,12	-0,17

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Bolagets balansräkning

TILLGÅNGAR KSEK	2022 September	2021 September	2021 December
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	23 239	19 333	20 257
Materiella anläggningstillgångar	59	177	148
Summa anläggningstillgångar	23 298	19 510	20 405
Omsättningstillgångar			
Varulager m.m.	78	81	61
Kortfristiga fordringar	4 082	3 250	32 060
Kortfristiga placeringar	23 382	3 867	10 867
Kassa och bank	12 936	1 637	9 961
Summa omsättningstillgångar	40 478	8 834	52 949
SUMMA TILLGÅNGAR	63 776	28 344	73 355
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER			
Eget kapital	58 130	23 668	63 315
Långfristiga skulder	0	41	0
Kortfristiga skulder	5 646	4 636	10 040
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	63 776	28 344	73 355

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Ställda säkerheter

Oanvända företagsinteckningar på 1 570 000 kr.

Aktiekapitalet

består av 26 874 029 aktier med kvotvärde om 0,034
(21 374 029 aktier om 0,034 i kvotvärde)

Bolagets kassaflödesanalys

KSEK	2022	2021	2022	2021	2021
	Juli- september	Juli- september	Januari - september	Januari - september	Januari - december
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	89	1 310	-1 565	319	-804
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-456	-73	22 301	-310	-24 720
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-2 618	-2 264	-7 254	-6 152	-8 096
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	423	-41	443	53	41 732
Periodens kassaflöde	-2 651	-2 378	15 490	-6 409	8 916
Likvida medel vid periodens början	38 969	7 882	11 913	11 913	11 913
Likvida medel vid periodens slut	36 318	5 504	36 318	5 504	20 828
Ej kassaflödespåverkande poster					
Avskrivningar	1 454	1 049	4 361	3 147	4 196
Summa	1 454	1 049	4 361	3 147	4 196

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Om Amido

Affärsidé

Amido säljer mjukvara för passersystemsadministration som en tjänst.

Med Amidos egenutvecklade programvara säljs tjänsten som samlar all data om kundens digitala nycklar och alla personer som har behörighet att använda dem. Tjänsten gör det enkelt att sköta den digitala nyckelhanteringen och Bolagets öppna plattform gör att data kan delas mellan kundens system för att automatisera och uppnå effektivitetsvinster. Med Amidos lösning Distributed Access eXchange DAX kan allt från budfirmor till räddningstjänst få tillträde till fastigheter anslutna till DAX när de har en leverans eller olyckan är framme och en utryckning sker.

Vision

Amido vill skapa en enkel och säker valfrihet för alla passersystemsägare. Amido uppnår detta genom att processa kundernas data för passersystem och förenkla deras hantering av den för att säkerställa att varje person kommer in endast där och då de har behörighet.

Amido ser en framtid där alla som behöver och får ha tillträde till en plats ska få detta enkelt, automatiserat och säkert.



DIGITAL KEYS
MADE SIMPLE

Definitioner

NRR

Net Revenue Retention. Används för att mäta hur intäktsförändringen till Bolagets kunder förändrats. Om intäkterna är oförändrade så blir $NRR = 100\%$ medan om intäkterna från kunderna ökar för att de köper mer av samma, tilläggstjänster och/eller prishöjningar så ökar NRR om inte kunderna samtidigt avslutar tjänster. $NRR = (ARR \text{ i början av perioden} - ARR \text{ kundavhopp under perioden} + \text{uppgraderingar} + \text{nya tjänster} + \text{prishöjningar} + \text{merförsäljning}) / ARR \text{ i början av perioden}$.

ARR

Annually Recurring Revenue. Förväntade intäkterna de närmaste tolv månaderna baserat på antalet återkommande intäkter i slutet av perioden. Bolaget adderar inte på med en uppskattning av nyförsäljning under den kommande tolv månadersperioden och kundtappet bedöms negligerbart.

Digitala nycklar

En digital nyckel är ett medium som t.ex. en tagg, kort, mobiltelefon, med vilken du kan identifiera dig för t.ex. en dörrläsare och bli insläppt. Amidos tjänst kan tilldela behörigheter till digitala nycklar och varje digital nyckel får i Bolagets affärsmodell ett abonnemang.

Abonnemang

En abonnemangstjänst tecknad av en kund som genererar återkommande intäkter. Används ofta synonymt med Bolagets vanligast abonnemang för Digitala nycklar

LTV

Life Time Value (LTV). Används för att uppskatta värdet på ingångna abonnemang enligt formeln $(\text{Intäkter} - \text{kostnader}) \times \text{genomsnittslivslängd}$.

Livstidsvärdet för abonnemangen multiplicerat med antalet abonnemang.

Genomsnittslivslängd

Över tid behåller Bolaget sina kunder och dess abonnemang över en genomsnittstid. Denna tid beräknas regelbundet baserat på den årliga behållningsgraden enligt formeln $\text{Behållningsgrad} / (1 - \text{Behållningsgrad}) \leq 200 / 12$. En genomsnittslivslängd för ett abonnemang är maximalt satt till 200 månader även om formeln ger ett högre värde.

Behållningsgrad

Beräkning på hur stor andel av Bolagets kunder viktat för antal abonnemang som är kvar som kund ett år till nästa. Beräknas enligt formeln $(\text{Aktiva kunders antal abonnemang}) - (\text{Avslutade kundrelationers antal abonnemang}) / (\text{Aktiva kunders antal abonnemang})$.

I de fall inga kundavhopp skett under mätperioden så används en längre mätperiod och genomsnittet på behållningsgraden använts som årets behållningsgrad.

Leveranspipeline

Uppskattat totalt antal abonnemang som ska driftsättas hos kunder med nya avtal (driftsättningskunder) och befintliga kunders förväntade driftsättningar de närmaste tolv månaderna (nyproduktion och förvärv). Redovisas som antal digitala nycklar i ett intervall eller som den siffra som skulle vara lägst i ett intervall. Beroende på vilka driftsättningskunder som befinner sig i leveranspipelinen kan osäkerheten och mörkertalet variera väsentligt.

Finansiell kalender

2023-02-16 Bokslutskommuniké

2023-03-30 Årsredovisning

Amido AB (publ)

För ytterligare information

Johnny Berlic, VD

johnny.berlic@amido.se

031-719 20 70

www.amido.se

AMIDO

Första långgatan 22, 413 28 Göteborg