

AMIDO

BOKSLUTSKOMMUNIKÉ

OKTOBER - DECEMBER 2022

"Sjunde raka kvartalet med ökad omsättning"

AMIDO AB (PUBL)
556751-8708

Q4

Perioden i sammandrag

Sjunde raka kvartalet med ökad omsättning

Q4 ökade nettoomsättningen med 39 procent (25), vilket gör det till starkaste, och sjunde raka kvartalet, med växande nettoomsättning. Amidos produkt erbjudanden har breddats och når nu fler kundgrupper där särskild framgång nåddes inom transport och storföretag. Likt avslutningen 2021 har detta fyllt på orderboken som växt med 29 procent jämfört med samma period föregående år.

2022 ökade antalet digitala nycklar med 235 700 stycken till 1 102 978, en tillväxt på 27 procent och rörelsens intäkter ökade 29 procent till 31,5 miljoner. Glädjen var stor när Amido vann utmärkelsen "Årets mest värdefulla användning av Tech" som delas ut av Tech Awards Sweden vilket fortsatt inspirera oss att öka nyttan för våra kunder och samhället genom nya produkter och innovationer.



Under 2022 ökade vi antalet återförsäljare i Sverige samt vår första återförsäljare i Norge vilket gör att året avslutas med de mest kompletta kunderbidandena någonsin som når en större marknad genom fler kanaler. Vi startar 2023 med en ännu starkare orderbok än den som gav oss den största ökningen i Bolagets historia under 2022.

1 oktober – 31 december 2022

- Rörelsens intäkter ökade 58 procent till 10,4 MSEK (6,6) varav aktiveringar stod för 3,8 MSEK (1,9).
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 814 TKR (-1 048 TKR).
- Resultatet före skatt uppgick till -3,4 MSEK (-2,1).
- Antalet digitala nycklar ökade till 1 102 978 (867 278).
- LTV* Abonnemangsstockvärdet ökade med 34% och passerade 243 MSEK (181).
- Styrelsen föreslår att ingen utdelning skall utbetalas för verksamhetsåret 2022.
- Amido tecknar återförsäljaravtal med Prenad Bravida, Great Security och Granitor vilket kraftigt ökar kontaktytorna och möjligheterna för potentiella kunder att köpa våra tjänster och produkter via befintliga ramavtal med dessa återförsäljare. Vi har gjort flertalet sambesök och utbildningar med våra partners under kvartalet.
- Utöver flertal affärer i vanlig storlek slöts två större slutkundsavtal där kunderna har tiotusentals anställda och potentialen för fördjupat samarbete och kundleverans är god.

1 januari – 31 december 2022

- Rörelsens intäkter ökade 29 procent till 31,5 MSEK (24,3).
- Aktiverat arbete uppgick till 11,1 MSEK (8,1).
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till -0,5 MSEK (-1).
- Resultatet före skatt uppgick till -9,1 MSEK (-4,6).

* Se "Definitioner" i slutet av rapporten.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser efter periodens utgång.

Försäljning och resultat

Försäljning och resultat i sammandrag (KSEK)	2022	2021	2022	2021
	Oktober - december	Oktober - december	Januari - december	Januari - december
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	10 352	6 561	31 493	24 347
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	13 788	8 633	40 556	28 948
EBITDA	814	-1 048	-515	-988
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	-3 436	-2 071	-9 063	-4 601
Antal digitala nycklar vid periodens utgång	1 102 978	867 278	1 102 978	867 278

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.





VD-ordet

"Rekordförsäljning i kvartalet samtidigt som orderboken växer."

Tillväxten fortsätter

För ett år sedan rapporterade vi att leveranserna ökat och drog upp nettoomsättningen med 25% samt att orderboken indikerade att denna trend kunde fortsätta under 2022.

Ett år senare har vi resultatet.

1,1 miljoner digitala nycklar, upp 27%.
Nettoomsättningsökning, 39 procent.
Återkommande intäkter växte 33% .

Samtidigt är orderboken upp 29 procent vilket är den största Amido haft i ingången till ett nytt år, någonsin.

Krig, räntor, valutakurser och inflation till trots, för Amido ser det ut som tillväxten fortsätter in i 2023 och att takten ökar.

Investeringar för framtiden sker enligt plan. Ökade kostnaderna till trots nåddes ett positivt EBITDA på 814 TKR (-1 048). Organisationen har kontinuerligt stärkts under året för att möta ökande efterfrågan och kassan på 28,4 MSEK täcker väl Amidos investeringsplaner.

Vi kan rapportera att Opna börjat generera intäkter samtidigt som det tillsammans med andra nya tjänster skapar ett attraktivt helhetserbjudande till kunder vilket ökar antalet affärstillfällen.

Parallellt med att den egna försäljningen

och leveranser ökat under 2022 så expanderade återförsäljarnätverket med några av Sveriges största säkerhetsinstallatörer.

Samarbeten som med Avy-Tmpl ger kunder fler valmöjligheter för att ytterligare digitalisera sin verksamhet när andra tjänster som behöver kunna styra öppningar i passersystem och byta annan information kan göra det med Amidos API:er.

Framåt

Framåt ser vi mer av samma. Orderboken har säkrat upp leveranserna en bra bit in i 2023. Nya tjänster och paketeringar ökar nyttan för våra kunder vilket ökar mängden affärstillfällen för oss och våra partners.

2023 fortsätter vi öka säljstyrkan enligt plan.

Under 2022 började nya tjänster utöver Smart passage att användas av myndigheter. Det är ett samarbete vi ser kommer fördjupas under 2023 till gagn för våra kunder och samhället i stort.

Amidos tjänster används nu även i Norge och Danmark, om än i liten skala så ser jag de första stegen på en fantastisk tillväxtresa.

Vänliga hälsningar

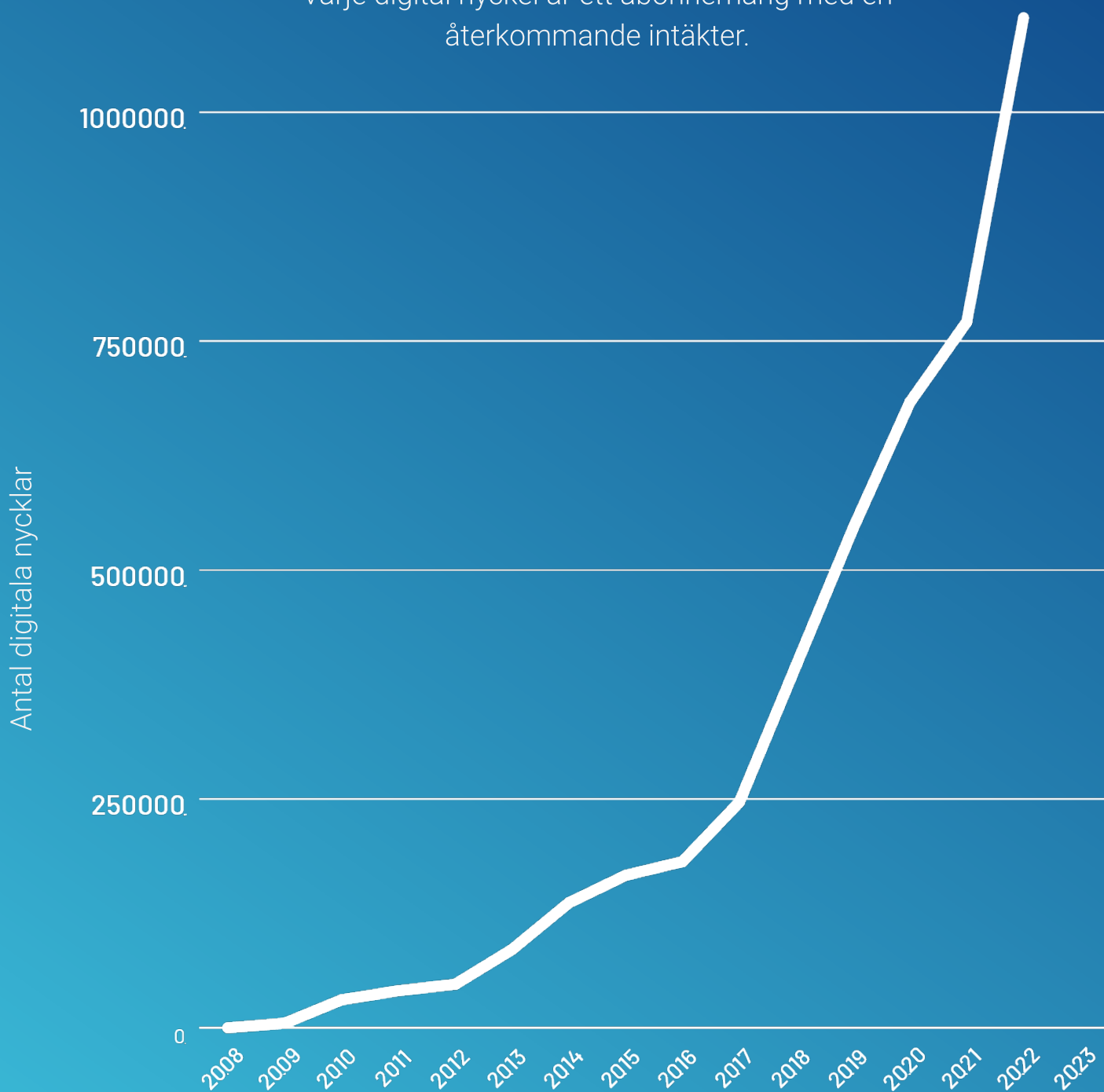
Johnny Berlic, VD Amido AB

1 102 978

DIGITALA NYCKLAR

Amidos utveckling i antal digitala nycklar i våra system.

Varje digital nyckel är ett abonnemang med en återkommande intäkt.



Kundundersökning

Varje år gör vi en kundundersökning där vi ställer tre frågor: "Hur nöjd är du med tjänsten i dess helhet?", "Hur väl uppfyller tjänsten dina förväntningar?" och "Hur bra är tjänsten jämfört med en ideal sådan?". Det är roligt att se hur resultatet av vår strävan att ständigt bli ännu bättre.

2022

77,6

2021

77,1

2020

70,5

2019

71,7

2018

70,2

2017

64,2

Några kommentarer från våra kunder

Driftsäkerheten har ökat och det är bra. Ni brukar vara snabba på att åtgärda fel och lämna feedback.

Vad saknar du mest?

Ett "nightmode" då sidan är hel vit och det är väldigt ljusst.

Sökning på kommentarer hade underlättat.

Den är enkel att förstå vilket är toppen

Egentligen inget, allt är väldigt tydligt och smidigt.

Tjänsten hade varit ideal om den gick att samköra med själva larmsystemet.

Nöjd som det är och vet tyvärr inte vad som skulle förbättras.

ÖKAD TRYGGHET FÖR HYRESGÄSTER

Förvaltaren förenklar för räddningstjänsten

Fastighets AB Förvaltaren har som första allmännyttiga bostadsbolag i Stockholmsregionen anslutit alla sina fastigheter till Smart passage. Det är ett system för digital inpassering som automatiskt ger räddningstjänsten tillfällig access till Förvaltarens fastigheter vid larm. En lösning som kan spara sekunder eller minuter när det är som mest akut. Smart passage är utvecklat och framtaget av SOS Alarm och Amido AB.

Hittills i år har det inkommit 270 räddningsärenden till SOS Alarm där samtalet kommit från någon i Sundbyberg. I vissa fall behöver räddningstjänsten ta sig in i fastigheter för att nå fram till den som larmat eller är i nöd, vilket kan ta olika lång tid beroende på förutsättningar.

För att underlätta för räddningstjänsten har Förvaltaren nu anslutit alla sina fastigheter med elektronisk inpassering till Smart passage. Genom en enda digital tagg i varje räddningsfordon får räddningstjänsten tillfälligt tillträde till fastigheten i fråga under en uttryckning.

För Förvaltaren är hyresgästernas trygghet av stor vikt. Beslutet att ansluta fastighetsbeståndet till Smart passage låg därför helt i linje med Förvaltarens övriga trygghetsfrämjande arbete.

Genom att underlätta för räddningstjänst att komma in i Förvaltarens fastigheter snabbare ökar vi tryggheten för våra hyresgäster. Upplevelsen av trygghet i och mellan våra hus i Sundbyberg är en av våra viktigaste prioriteringar, säger **Petra Karlsson Ekström, VD på Förvaltaren.**

Förvaltaren blir den första större aktören i Stockholmsregionen som installerar Smart passage.

- Äntligen får vi möjlighet att börja ansluta och göra skillnad för Stockholm i större skala. Samarbetet med Förvaltaren i projektet har varit utomordentligt bra och jag beundrar deras digitala innovationskapacitet samt deras ambitioner att öka trygghet och säkerhet för sina hyresgäster, säger Johnny Berlic, VD, Amido.

Förvaltaren har 85 fastigheter, över 6600 hyreslägenheter i områdena centrala Sundbyberg, Hallonbergen och i Rissne.

- Vi är mycket glada att Förvaltaren, den första allmännyttan i Stockholmsområdet, nu ansluter sig till Smart passage. Det gör att vi kan skicka med tillträde till fastigheten när larmet går och att alla anslutna parter helt kan utesluta nyckelhanteringen. Smidigt, tryggt och tidsbesparande för alla, säger Malin Cohn, produktägare Smart passage, SOS Alarm.



Foto: Alexander Asklöf

På bilden: Peter Schilling kommunstyrelseordförande Sundbybergs stad, Daniel Levrén Amido AB, Annika Forsgren SOS Alarm, Petra Karlsson Ekström vd Förvaltaren, Malin Cohn SOS Alarm, Niklas Nordenskår & Jonathan Alm Räddningstjänsten.

Aktie och ägare

Bolagets största aktieägare

En lista på Bolagets största aktieägare så som framräknad av Modular Finance AB, finns på Amidos IR sida på Spotlight: spotlightstockmarket.com/sv/bolag/irabout?InstrumentId=XSAT00005P3F

Antal aktier & aktiekapital

Amido AB (publ) har 26 874 029 (21 874 029) utestående per den 31 december 2022 med ett kvotvärde på 0,034.

Ägarförhållanden

Amido AB (publ), org. nr. 556751-8708 är ett publikt bolag noterat på Spotlight. Aktiens kortnamn är AMIDO.

Ställda säkerheter

Företagsinteckningar 1 570 000 kr varav 600 000 kr innehavs av Svenska Handelsbanken och 970 000 kr är fria.

Risikfaktorer

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenter och framtida finansiering, som värdepappersrelaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

Upplysningar om väsentliga händelser efter periodens utgång

- Inga väsentliga händelser efter periodens utgång.

Finansiell kalender

2023-03-30 Årsredovisning

2023-05-03 Kvartalsrapport jan-mars 2023

2023-05-29 Årsstämma i Göteborg





Incitamentsprogram

Amido har två gällande incitamentsprogram.

Personal 2022 som består av 470 000 teckningsoptioner till ledning och personal som ger rätt att teckna upp till 470 000 nya aktier för 8 SEK styck under september 2025. Vid fullt utnyttjande av motsvarar det ca 1,7% spädning.

Externa styrelseledamöter 2022 som omfattar 40 000 teckningsoptioner med rätt att teckna 40 000 aktier för 12 SEK styck i juni 2025. Vid fullt utnyttjande av motsvarar det ca 0,15% spädning.

Fullständiga villkor finns på Bolagets hemsida.

Förfallen teckningsoption

Samhällsbyggnadsbolaget i Norden AB (SBB) fick i samband med den riktade emissionen 2021 en teckningsoption på 1 miljon aktier med ett teckningspris på 10 kronor per aktie. SBB använde inte teckningsoptionen som förföll i oktober.

PRESSRELEASER

2022

AMIDO TECKNAR RAMAVTAL MED EN AV SVERIGES STÖRSTA TILLHANDAHÅLLARE AV ARBETSKRAFT

13 DEC

Marknadsinformation: Bindningstiden är tre år och därefter tillsvidare. Det initiala avropet som förväntas levereras under första halvan av 2023 uppskattas till ca 1 MSEK. Detta och påföljande avrop bedöms ge ett avtalsvärde på 3,5-4 MSEK under den bundna avtalstiden.

EUROPEISKT PERSONTRAFIKBOLAG SKRIVER AVTAL MED AMIDO.

17 NOV

Det europeiska transportbolaget och Amido skriver ramavtal. Avtalet gäller i 24 månader.

AMIDO PUBLICERAR DELÅRSRAPPORT FÖR TREDJE KVARTALET 2022

17 NOV

Kraftig ökning av driftsättningar

GRANITOR ELECTRO TECKNAR ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL MED AMIDO

10 NOV

Amido och Granitor Electro har valt att ingå ett samarbete, där Granitor tecknar återförsäljaravtal med Amido.

VALBEREDNINGEN I AMIDO UTSEDD

4 NOV

Valberedningen inför AMIDO AB's årsstämma 2023 har blivit utsedd genom att bolagets tre största ägare, eller ägargrupper, utsett varsin representant till valberedningen.

AMIDO TECKNAR ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL MED GREAT SECURITY

3 NOV

Nu har Amido och Great Security valt att ingå i ett samarbete, där Great Security tecknar återförsäljaravtal med Amido.

AMIDO TECKNAR ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL MED PRENAD

19 OKT

Amido och Bravida Prenad AB har tecknat ett återförsäljaravtal. Avtalet innebär att Prenad kommer inkludera Amidos produkter i sin produktportfölj, för att stärka sin leverans inom fastighet och säkerhet.

AMIDO MEDDELAR UTFALL AV ERBJUDANDET ATT FÖRVÄRVA TECKNINGSOPTIONER I INCITAMENTSPROGRAM

13 OKT

Amido AB (publ) meddelar idag utfallet av teckningen av optioner i enligt beslut på bolagets extra bolagsstämma den 11 oktober i år. Samtliga 470 000 teckningsoptioner har förvärvats. Teckningsoptionerna berättigar till köp av aktier om tre år till kursen åtta kronor per aktie.

KOMMUNIKÉ FRÅN EXTRA BOLAGSSTÄMMA

11 OKT

Vid extra bolagsstämma i Amido AB (publ), org.nr 556751-8708, ("Bolaget") den 11 oktober 2022 fattades följande beslut.

- 27 SEP **KALLELSE TILL EXTRA BOLAGSSTÄMMA I AMIDO AB**
Aktieägarna i Amido AB, org.nr 556751-8708, kallas härmed till extra bolagsstämma den 11 oktober 2022 kl. 14:00 i Bolagets lokaler på Första Långgatan 22 i Göteborg.
- 19 SEP **AMIDO OCH UNLOC INGÅR ETT SAMARBETS- OCH ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL**
Båda parter kompletterar varandras värdeförslag. Unloc AS är en leverantör av mobilnycklar och aggregator av digitala lås.
- 17 AUG **FÖRVALTAREN FÖRENKLAR FÖR RÄDDNINGSTJÄNSTEN - ÖKAD TRYGGHET FÖR HYRESGÄSTER**
Fastighets AB Förvaltaren har som första allmännyttiga bostadsbolag i Stockholmsregionen anslutit alla sina fastigheter till Smart passage.
- 17 AUG **AMIDO PUBLICERAR DELÅRSRAPPORT FÖR ANDRA KVARTALET 2022**
Amido AB meddelar härmed att bolagets delårsrapport för andra kvartalet (Q2) 2022 nu offentliggjorts.
- 5 JULI **AMIDO MEDDELAR UTFALL AV TECKNING I INCITAMENTSPROGRAM FÖR PERSONAL 2022/2025**
Amido AB (publ) meddelar idag utfallet av teckningen av optioner i det incitamentsprogram till personal, enligt det mandat bolagsstämman den 20 maj i år gav styrelsen.
- 21 JUNI **AMIDO MEDDELAR UTFALL AV TECKNING I INCITAMENTSPROGRAM FÖR STYRELSEN 2022/2025**
Amido AB (publ) meddelar idag utfallet av teckningen av optioner i det incitamentsprogram till styrelsen som godkändes av bolagsstämman den 20 maj i år.
- 21 JUNI **AMIDO TECKNAR AVTAL MED VELLINGE KOMMUN**
Amido och Vellinge kommun tecknar avtal för leverans.
- 15 JUNI **AMIDO TECKNAR AVTAL MED RODAMCO SVERIGE AB**
Amido och Rodamco Sverige AB tecknar avtal för leverans.
- 15 JUNI **AMIDO HAR REKRYTERAT HEAD OF DEVELOPMENT**
Team Amido växer ytterligare och har nu rekryterat Per Åsberg som Head Of Development för att stärka bolaget än mer.
- 20 MAJ **KOMMUNIKÉ FRÅN ÅRSSTÄMMA I AMIDO AB**
Vid årsstämma i Amido AB (publ), org.nr. 556751-8708, den 20 maj 2022 fattades bland annat följande beslut.

- 4 MAJ **AMIDO PUBLICERAR DELÅRSRAPPORT FÖR FÖRSTA KVARTALET 2022**
Amido AB meddelar härmed att bolagets delårsrapport för första kvartalet 2022 nu offentliggjorts.
- 27 APRIL **AMIDO OCH GOT EVENT AB TECKNAR AVTAL**
Amido och Got Event AB tecknar avtal för leverans av Alliera.
- 21 APRIL **AMIDO TECKNAR AVTAL MED VARBERGS BOSTAD AB**
Amido och Varbergs Bostad AB tecknar avtal för leverans av Alliera.
- 21 APRIL **KALLELSE TILL ÅRSTÄMMA I AMIDO AB**
Aktieägarna i Amido AB (publ), org.n.r 556751-8708, kallas härmed till årsstämma 2022-05-20 kl.10:00 i Gothia Towers på Mässans gata 24, i Göteborg.
- 13 APRIL **AMIDO HAR TECKNAT AVTAL MED FÖRVALTNINGS AKTIEBOLAGET VÄSTERSTADEN**
Amido och Förvaltnings Aktiebolaget Västerstaden har tecknat avtal för implementation av Alliera.
- 8 APRIL **AMIDO HAR TECKNAT AVTAL MED ALECTA FASTIGHETER AB**
Amido och Alecta Fastigheter har tecknat avtal för leverans av tjänsten Alliera.
- 25 MARS **AMIDO SLÄPPER LIGHTVERSION AV E-HANDEL**
Nu kan bostadsrättsföreningar teckna avtal och få Smart passage direkt via Amidos webbplats.
- 24 MARS **AMIDO VINNER PRIS FÖR ÅRETS MEST VÄRDEFULLA ANVÄNDNING AV TECH – BEST USE OF TECH AWARD.**
Amido står som vinnare av priset "Årets mest värdefulla användning av tech", som delas ut av Tech Awards Sweden.
- 22 MARS **AMIDOS ÅRSREDOVISNING FÖR 2021**
Amido AB (publ) meddelar härmed att bolagets årsredovisning för 2021 nu offentliggjorts.
- 3 MARS **UPPDATERING UKRAINA**
Amido har utvecklingsresurser i Ukraina vilket har påverkats av den pågående konflikten i landet.
- 25 FEB **AMIDO KVALIFICERAD SOM LEVERANTÖR AV HBV**
HBV har efter utvärdering beslutat att kvalificera Amido AB i sitt ramavtal kring varor och tjänster för mekaniska och elektroniska låssystem, bokningstavlor och postboxar samt kameror och larm.

AMIDO I FINAL FÖR PRISET "ÅRETS MEST VÄRDEFULLA ANVÄNDNING AV TECH"

23 FEB

Amido har gått till final i kategorin "Årets mest värdefulla användning av tech", som delas ut av Tech Awards Sweden. Bakom utmärkelsen står TechSverige (fd IT- och Telekomföretagen) och techmedia-huset IDG.

AMIDO BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2021

18 FEB

2021 ökade antalet kunder med 60 procent, varav 40 procent i fjärde kvartalet. Nettoförsäljningen växte 25 procent och Opna, en tjänst för entreprenörer lanserades.

AMIDO AB (PUBL): AMIDO LEVERERAR TILL AB NYNÄSHAMNSBOSTÄDER

17 FEB

AB Nynäshamnsbostäder tecknar avtal med Amido för leverans utav Alliera och Smart passage till sina bostadshus.

2 REKRYTERINGAR SOM ÖPPNAR NYA DÖRRAR HOS AMIDO AB!

17 FEB

Att Amido har haft växtvärk är ett faktum, och efter en investeringsrunda under 2021 kan fokus på att växa rejält och snabbt bli verklighet. För att driva tillväxten mot nya höjder har nu 2 nya ledningsroller rekryterats in.

AMIDO TECKAR AVTAL MED MW GROUP

16 FEB

Amido och MW Group har tecknat ett återförsäljaravtal. MW Group kommer att inkludera Amidos produkter i sitt värdeerbjudande för sina kunder.

BRIGHTSECURITY'S NYCKELSKÅP NU INTEGRERADE MED ALLIERA

12 JAN

Ny version på Alliera har nu släppts och den innehåller bland annat en ny integration till smarta nyckelskåp från Brightec Security.

Redovisningsprinciper

Kvartalsrapporten har upprättats enligt bokföringsnämndens allmänna råd och årsredovisningslagen. I delårsrapporten har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisning.

Närståendetransaktioner

Inga transaktioner som väsentligen påverkat Bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden.

Rättvisande bild

Styrelsen har beslutat att ge verkställande direktören mandat att publicera rapporten. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

Finansiell översikt

Omsättning och resultat

Perioden oktober-december 2022

Rörelsens intäkter ökade 58 procent under kvartalet till 10,4 MSEK (6,6) varav aktiverat utvecklingsarbete uppgick till 3,8 MSEK (1,9) samt övriga rörelseintäkter på 0,1 MSEK (0).

Nettoomsättningen ökade 39 procent till 6,4 MSEK (4,6). Återkommande intäkter växte med 33 procent jämfört med samma period föregående år. Engångsintäkter vid leverans blev 1,2 MSEK då flera större projekt blev klara. I Q3-rapporten beskrevs hur engångsintäkter av leveranser från orderboken varierar mellan kvartalen och det är en sådan förskjutning av intäkterna vi sett under innevarande kvartal då en del rör projekt som pågick under tredje kvartalet.

EBITDA uppgick till 0,8 MSEK (-1) och resultatet före skatt uppgick till -3,4 MSEK (-2,1). Resultatet belastas med 3 MSEK i nedskrivningar där 2,7 MSEK avser värdeförändringar i Bolagets kapitalförsäkring. Amido placerar en del av långsiktigt kapital i Bolagets kunder som till stor del består av fastighetsbolag, en sektor som haft en negativ utveckling under 2022. Styrelsen har även beslutat att avskryva 0,3 MSEK i tre mindre teknikutvecklingsprojekt.

Justerat resultat före skatt exklusive dessa avskrivningar uppgår till -0,4 MSEK.

Under kvartalet har 3,8 MSEK aktiverats vilket är 1,4 MSEK högre än genomsnittet tidigare kvartal. Justeringen är det ackumulerade resultatet av en högre nyutvecklingstakt samt att kostnader i utländska valutor ökade till följd av kronans försvagning under året.

Perioden januari-december 2022

Rörelsens intäkter ökade med 29 procent och uppgick till 31,5 MSEK (24,3) varav investeringar i utvecklingsarbete uppgick till 11,1 MSEK (8,1).

Nettoomsättningen ökade 24,5 procent (17) till 20,2 MSEK (16,2) och återkommande intäkter med 28,4 procent (18,4).

EBITDA förbättrades till -0,5 MSEK (-1) och resultatet före skatt uppgick till -9 MSEK (-4,6) varav 3 MSEK var extra av- och nedskrivningar utöver planerade 6,1 MSEK i avskrivningar vilket totalt uppgick till 9,1 MSEK för 2022.

Kassan på 28,4 MSEK vid utgången av året täcker framtida investeringsplaner med god marginal till planerat positivt kassaflöde.

Investeringar och finansiell ställning

Kassaflödet för Bolaget från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 0,9 MSEK (-1,1). Kassaflödet från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapital var -1,5 MSEK (-24,4).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -3,8 MSEK (-1,9). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 0 MSEK (41,7).

Kvartalets kassaflöde uppgick till -5,3 MSEK (15,3).

Ej kassaflödespåverkande poster i form av avskrivningar utrangeringar av immateriella tillgångar uppgick till 1,8 MSEK (1).

För helåret uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet till -0,4 MSEK (-0,8). Kassaflödet från den löpande verksamheten var 21,3 MSEK (-24,7). Kassaflödet från investeringsverksamheten var -11,1 MSEK (-8,1) och kassaflödet från finansieringsverksamheten var 0,3 MSEK (41,7). Årets kassaflöde blev 10,4 MSEK (8,9).

Balansomslutningen uppgick i periodens slut till 63,2 MSEK (73,4) och soliditeten var 86,5 procent (86,3).

Bolaget har ingen checkräkningskredit. Bolaget har 1,57 MSEK i företagsinteckningar varav 0,6 MSEK innehas av Svenska Handelsbanken.

Personal och organisation

Vid periodens utgång fanns 32 (29) personer heltidssysselsatta (både anställda och konsulter) varav 6 kvinnor (7).

NYA SAMARBETEN 2022



Bolagets resultaträkning

	2022	2021	2022	2021
RÖRELSENS INTÄKTER (KSEK)	Oktober - december	Oktober - december	Januari - december	Januari - december
Nettoomsättning	6 411	4 613	20 224	16 245
Aktiverat arbete för egen räkning	3 837	1 944	11 091	8 096
Övriga rörelseintäkter	103	4	177	6
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	10 352	6 561	31 493	24 347
RÖRELSENS KOSTNADER				
Råvaror och förnödenheter	509	196	1 268	736
Övriga externa kostnader	4 510	2 864	14 971	10 130
Personalkostnader	4 519	4 549	15 770	14 468
Avskrivningar	1 454	1 049	5 815	4 196
Övriga rörelsekostnader	314	29	380	52
Finansiella poster	2 482	-55	2 353	-634
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	13 788	8 633	40 556	28 948
EBITDA	814	-1 048	-515	-988
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	-3 436	-2 071	-9 063	-4 601
PERIODENS RESULTAT EFTER SKATT	-3 436	-2 071	-9 063	-4 601
RESULTAT PER AKTIE	-0,13	-0,08	-0,34	-0,17

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Bolagets balansräkning

	2022	2021
TILLGÅNGAR KSEK	December	December
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	25 351	20 257
Materiella anläggningstillgångar	30	148
Summa anläggningstillgångar	25 381	20 405
Omsättningstillgångar		
Varulager m.m.	59	61
Kortfristiga fordringar	9 418	32 060
Kortfristiga placeringar	20 712	10 867
Kassa och bank	7 642	9 961
Summa omsättningstillgångar	37 831	52 949
SUMMA TILLGÅNGAR	63 212	73 355
EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		
Eget kapital	54 695	63 315
Långfristiga skulder	0	0
Kortfristiga skulder	8 517	10 040
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	63 212	73 355

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Bolagets kassaflödesanalys

	2022	2021	2022	2021
KSEK	Oktober - december	Oktober - december	Januari - december	Januari - december
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	889	-1 122	-431	-804
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-1 456	-24 409	21 252	-24 720
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 837	-1 944	-11 091	-8 096
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	0	41 678	281	41 732
Periodens kassaflöde	-5 294	15 325	10 441	8 916
Likvida medel vid periodens början	36 318	5 504	20 828	11 913
Nedskrivning av kortfristig placeringar	-2 670	0	-2 915	0
Likvida medel vid periodens slut	28 354	20 828	28 354	20 828
Ej kassaflödespåverkande poster				
Avskrivningar	1 454	1 049	5 815	4 196
Utrangering immateriella tillgångar	301	0	301	0
Summa	1 754	1 049	6 116	2 491

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

Om Amido

Affärsidé

Amido säljer mjukvara för passersystemsadministration som en tjänst.

Med Amidos egenutvecklade programvara säljs tjänsten som samlar all data om kundens digitala nycklar och alla personer som har behörighet att använda dem. Tjänsten gör det enkelt att sköta den digitala nyckelhanteringen och Bolagets öppna plattform gör att data kan delas mellan kundens system för att automatisera och uppnå effektivitetsvinster. Med Amidos lösning Distributed Access eXchange DAX kan allt från budfirmor till räddningstjänst få tillträde till fastigheter anslutna till DAX när de har en leverans eller olyckan är framme och en utryckning sker.

Vision

Amido vill skapa en enkel och säker valfrihet för alla passersystemsägare. Amido uppnår detta genom att processa kundernas data för passersystem och förenkla deras hantering av den för att säkerställa att varje person kommer in endast där och då de har behörighet.

Amido ser en framtid där alla som behöver och får ha tillträde till en plats ska få detta enkelt, automatiserat och säkert.



DIGITAL KEYS
MADE SIMPLE

Definitioner

NRR

Net Revenue Retention. Används för att mäta hur intäktsförändringen till Bolagets kunder förändrats. Om intäkterna är oförändrade så blir NRR = 100% medan om intäkterna från kunderna ökar för att de köper mer av samma, tilläggstjänster och/eller prishöjningar så ökar NRR om inte kunderna samtidigt avslutar tjänster. $NRR = (ARR \text{ i början av perioden} - ARR \text{ kundavhopp under perioden} + \text{uppgraderingar} + \text{nya tjänster} + \text{prishöjningar} + \text{merförsäljning}) / ARR \text{ i början av perioden}$.

ARR

Annual Recurring Revenue. Förväntade intäkterna de närmaste tolv månaderna baserat på antalet återkommande intäkter i slutet av perioden. Bolaget adderar inte på med en uppskattning av nyförsäljning under den kommande tolv månadersperioden och kundtappet bedöms negligibart.

Digitala nycklar

En digital nyckel är ett medium som t.ex. en tagg, kort, mobiltelefon, med vilken du kan identifiera dig för t.ex. en dörrläsare och bli inläppt. Amidos tjänst kan tilldela behörigheter till digitala nycklar och varje digital nyckel får i Bolagets affärsmodell ett abonnemang.

Abonnemang

En abonnemangstjänst tecknad av en kund som genererar återkommande intäkter. Används ofta synonymt med Bolagets vanligast abonnemang för Digitala nycklar

LTV

Life Time Value (LTV). Används för att uppskatta värdet på ingångna abonnemang enligt formeln $(\text{Intäkter} - \text{kostnader}) \times \text{genomsnittslivslängd}$.

LTV Abonnemangsstocksvärde

Livstidsvärdet för abonnemangen multiplicerat med antalet abonnemang.

Genomsnittslivslängd

Över tid behåller Bolaget sina kunder och dess abonnemang över en genomsnittstid. Denna tid beräknas regelbundet baserat på den årliga behållningsgraden enligt formeln $\text{Behållningsgrad} / (1 - \text{Behållningsgrad}) \leq 200 / 12$. En genomsnittslivslängd för ett abonnemang är maximalt satt till 200 månader även formeln ger ett högre värde.

Behållningsgrad

Beräkning på hur stor andel av Bolagets kunder viktat för antal abonnemang som är kvar som kund ett år till nästa. Beräknas enligt formeln $(\text{Aktiva kunders antal abonnemang}) - (\text{Avslutade kundrelationers antal abonnemang}) / (\text{Aktiva kunders antal abonnemang})$.

I de fall inga kundavhopp skett under mätperioden så används en längre mätperiod och genomsnittet på behållningsgraden använts som årets behållningsgrad.

Leveranspipeline

Uppskattat antal fastigheter som förväntas driftsättas hos nya och befintliga kunder de närmaste tolv månaderna.

EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization)

EBITDA är resultatet före ränteintäkter, räntekostnader, skatter, avskrivningar och goodwill-avskrivningar. Övriga rörelsekostnader består i Amido idag av valutakursförändringar och räknas därför inte med i EBITDA.

Finansiell kalender

2023-03-30 Årsredovisning

2023-05-03 Kvartalsrapport jan-mars 2023

2023-05-29 Årsstämma i Göteborg

Amido AB (publ)

För ytterligare information

Johnny Berlic, VD

johnny.berlic@amido.se

031-719 20 70

www.amido.se

AMIDO

Första långgatan 22, 413 28 Göteborg