

# DELÅRSRAPPORT

JULI - SEPTEMBER 2021

AMIDO AB (PUBL)  
556751-8708

# Q3



# Perioden i sammandrag

## VINST OCH FLER TJÄNSTER

Omsättningen ökade och resultatet vände till vinst för kvartalet. Tillväxten på abonnemangstjänster låg på ca 20 procent samtidigt som kvartalet var starkt i intäkter från driftsättningar, produkter och professionella tjänster.

Ökade investeringar i nyutveckling resulterade i lanseringen av Opna. En ny plattform och tjänst som förenklar entreprenörers och fastighetsägares vardag. Amido fick även motta utmärkelsen Sveriges mest innovativa PropTechbolag 2021 vilket vi tar som ett tecken på att vi gör bra saker för branschen och samhället.

### 1 juli – 30 september 2021

- Omsättningen uppgick till 6,5 MSEK (5,1).
- Aktiverat arbete uppgick till 2,3 MSEK (2).
- Rörelseresultatet (EBITDA) uppgick till 1 MSEK (0,1).
- Resultatet före skatt uppgick till 0,4 MSEK (-0,4).
- Antalet digitala nycklar ökade till 848 513 (750 980).
- LTV\* Abonnemangsstockvärdet passerade 169 MSEK (135).
- Avtal tecknat med Avarn för leverans till Göteborg Energi.
- En mycket välkänd svensk kraftproducent tecknar avtal för Alliera.
- Amido utsågs till Sveriges "Mest innovativa PropTechbolag 2021" av BA Tech Awards. Business Arena är Nordens största mötesplats för aktörer på ledande befattning i fastighets- och samhällsbyggnadssektorn.

\* Se "Definitioner" i slutet av rapporten.

## VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- En riktad nyemission av 3 250 000 aktier till Samhällsbyggnadsbolaget i Norden har tillfört Bolaget ca 20 miljoner före omkostnader.
- Opna, ID-kort för entreprenörer har lanserats.
- En allmännytta i Stockholmsregionen har tecknat avtal för Alliera.
- Återförsäljaravtal med Låscenter i Västerås för Alliera och Smart passage.

# FÖRSÄLJNING OCH RESULTAT

Försäljning och resultat i sammandrag (KSEK)	2021	2020	2021	2020	2020
	Juli - september	Juli - September	Januari - september	Januari - september	Januari - december
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER	6 490	5 084	17 786	16 623	22 303
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER	6 128	5 533	20 315	18 484	25 056
EBITDA	1 027	128	61	-35	-354
PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT	361	-449	-2 529	-1 861	-2 753
Antal digitala nycklar vid periodens utgång	848 513	750 980	848 513	750 980	770 884

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

## BEHÅLLNINGSGRAD

99,7%

Behållningsgraden är beräknad på det antal digitala nycklar kunder som lämnat hade som ett snitt per sexmånadersperiod över de senaste tre åren. Behållningsgraden ska tolkas som att man kan förvänta sig att tillväxten av digitala nycklar under ett halvår blir ny- och merförsäljning minus 0,3 procent av det antal digitala nycklar som fanns i ingången till perioden.





# VD-ordet

## "Sveriges mest innovativa PropTechbolag 2021" - Juryn BA Tech Awards

Periodens omsättning blev 6,5 miljoner (5,1) med ett EBITDA på 1 MSEK (0,1) och ett resultatet före skatt på 0,4 MSEK (-0,4). Försäljningen exklusive aktiveringar blev 4,2 miljoner (3).

Intäktsökningen är som vanligt till stor del återkommande intäkter (ARR) men kvartalet såg även högre engångsintäkter för professionella tjänster och produkter som laggat efter i tidigare kvartal.

Aktiveringarna ökade till 2,3 MSEK (2) främst till följd av investeringar i Opna, en ny tjänst från Amido.

Övriga kostnader låg på 2,4 MSEK (2,3) där vi fortsatt öka marknadsföringen och hållit igen på andra kostnader.

Personalkostnader landade på 2,9 MSEK (2,6) vilket främst är extra utvecklingsrelaterade investeringar.

Avskrivningar var på 1 MSEK (0,6).

**Första nio månaderna** blev nettoomsättningen 11,6 MSEK (10,2). Aktiveringar är något lägre på 6,2 MSEK (6,4).

### RIKTAD NYEMISSION

Efter periodens slut gjordes en riktad nyemission till Samhällsbyggnadsbolaget i Norden (SBB) som tillförde Amido ca 20 miljoner. Detta gör SBB till näst största delägaren i Bolaget.

Vi ser mycket positivt på att kunder och leverantörer blir delägare och följer med på Amidos tillväxtresa.

I Ilija Batljans SBB har Amido en stark delägare och kund som tror och satsar på oss.

### FRAMÅT

Amido vände till vinst i tredje kvartalet och engångsintäkter från produkter och professionella tjänster har kommit ikapp och som vi sagt tidigare kvartal så är vår

# "Amido vände till vinst i tredje kvartalet."

förväntan att de växer på helåret.

Vi har arbetat under lång tid med att ta fram nya tjänster som vi nu lanserat. Inte minst Smart passage som vi kunde börja sälja i maj, Opna som lanserades i slutet av oktober och flera andra mindre tjänster gör att vi nu både sår och kan börja skörda från de investeringar vi gjort i forskning och utveckling.

Framåt fortsätter vi nu att öka våra försäljningsinsatser.

Vänliga hälsningar

Johnny Berlic

VD Amido AB (publ)

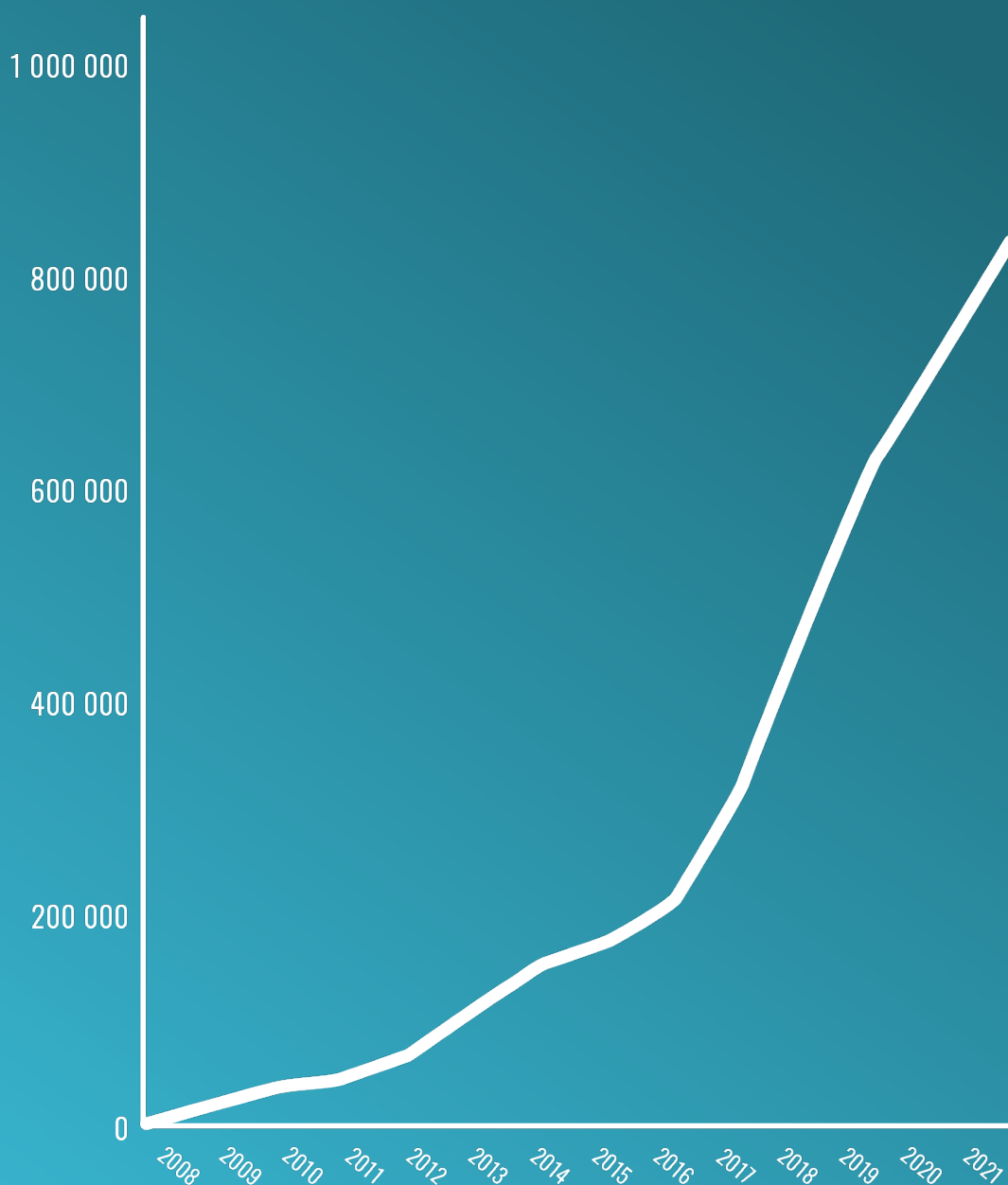




# 848 513 DIGITALA NYCKLAR

Amidos utveckling i antal digitala nycklar i våra system.

Varje digital nyckel är ett abonnemang med en återkommande intäkt.



# INGEN SKA BEHÖVA DÖ MEDAN NÅGON LETAR NYCKLAR

I samarbete med





# Aktie och ägare

## BOLAGETS STÖRSTA AKTIEÄGARE

En lista på Bolagets största aktieägare så som framräknad av Modular Finance AB, finns på Amidos IR sida på Spotlight: <https://spotlightstockmarket.com/sv/bolag/irabout?InstrumentId=XSAT00005P3F>

## ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Amido AB (publ) har 21 374 029 aktier (21 348 994) utestående per den 30 september 2021 med ett kvotvärde på 0,034.

## ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Amido AB (publ), org. nr. 556751-8708 är ett publik bolag noterat på Spotlight. Aktiens kortnamn är AMIDO.

## STÄLLDA SÄKERHETER

Företagsinteckningar 1 570 000 kr

# Risikfaktorer

Bolagets väsentliga risk- och osäkerhetsfaktorer omfattar såväl verksamhetsrelaterade risker såsom risker relaterade till marknads- och teknikutveckling, patent, konkurrenter och framtida finansiering, som värdepappersrelaterade risker, såsom risker relaterade till aktiekursutveckling, volatilitet och likviditet. En investerare rekommenderas att göra sin egen bedömning av varje riskfaktor och dess betydelse för Bolagets framtida utveckling. Ovan nämnda riskfaktorer är utan rangordning och utan anspråk på att vara heltäckande.

## UPPLYSNINGAR OM VÄSENTLIGA HÄNDELSER EFTER PERIODENS UTGÅNG

- En riktad nyemission till SBB har tillfört Amido 20,2 miljoner före omkostnader.
- Opna, ID-kort för entreprenörer har lanserats och intresset inför detta har varit högt bland Amidos befintliga kunder. Opna ska inte förväxlas med ett enkelt passerkort, det är ett helt tekniskt system som höjer säkerheten på gamla passersystem genom teknologi och hantering. Tjänsten kan även användas helt oberoende av Alliera eller andra av Amido tjänster.
- En allmännytta i Stockholmsregionen har tecknat avtal för Alliera.
- Återförsäljaravtal har tecknats med Låscenter i Västerås för Alliera och Smart passage. Dels kan Låscenter nu enkelt erbjuda Smart passage till befintliga kunder samtidigt som detta är en del i Amidos strategi att få ut tjänster till mindre och medelstora kunder genom ett bra partnerprogram som fungerar i Sverige och kan kopieras till andra marknader.

### **Incitamentsprogram**

Bolaget har inga aktierelaterade incitamentsprogram.



# PRESSRELEASER

2021

- 28 OKT **NOX ÄR NU INTEGRERAT I ALLIERA**  
 Passersystemet NOX har nu integrerats i Alliera och är fritt tillgängligt att användas hos Amidos och våra partners kunder.
- 27 OKT **AMIDO LANSERAR OPNA**  
 Opna ger entreprenörer ett foto-ID och en plattform för att själva administrera sin personals åtkomst till fastigheter.
- 12 OKT **ALLIERA TILL ALLMÄNNYTAN**  
 Amido har tecknat avtal med ett allmännyttigt fastighetsbolag i Stockholmsregionen.
- 8 OKT **ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL MED LÅSCENTER**  
 Amido och Låscenter i Västerås har tecknat återförsäljaravtal för Smart passage och Alliera.
- 1 OKT **KOMMUNIKÉ FRÅN EXTRA BOLAGSSTÄMMA I AMIDO AB**
- 22 SEP **VINNARE BA TECH AWARDS**  
 Amido utsett till Sveriges mest innovativa PropTechbolag 2021.
- 13 SEP **KALLELSE TILL EXTRA BOLAGSSTÄMMA I AMIDO AB**
- 13 SEP **AMIDO GENOMFÖR RIKTAD NYEMISSION**  
 Amido genomför riktad nyemission till Samhällsbyggnadsbolaget i Norden AB om cirka 20 miljoner SEK.
- 7 SEP **KRAFTPRODUCENT VÄLJER ALLIERA**  
 En större svensk kraftproducent har valt Amido Alliera för att effektivisera och få bättre kontroll över entreprenörer på sina objekt.
- 18 AUG **AVARN SECURITY SYSTEMS LEVERERAR ALLIERA TILL GÖTEBORG ENERGI**  
 Alliera levereras till Göteborg Energi av Avarn som en del i ett större projekt där befintligt system migreras till ett Unison-system.
- 12 AUG **AMIDO PUBLICERAR DELÅRSRAPPORT FÖR FÖRSTA KVARTALET 2021**
- 1 JULI **STÖRRE LEVERANS TILL SKYDDSOBJEKT**  
 Amido förväntas leverera Alliera till en kund med skyddsobjektsklassade anläggningar.

- 14 JUNI** ● **TRUSTÉ TECKNAR AVTAL MED AMIDO**  
TRUSTÉ står för smart och bekväm fastighetsförvaltning riktat till bostadsrättsföreningar har tecknat avtal med Amido för användning och försäljning Alliera för sina kunder.
- 7 JUNI** ● **NYTT SAMARBETE AUTOMATISERAR HANTERINGEN AV DIGITALA LÅS**  
I ett nytt samarbete mellan fastighetssystemleverantörerna Momentum, FAST2, Vitec och Amido har man tagit fram en lösning som automatiskt styr accessen till majoriteten av marknadens alla digitala lås.
- 28 MAJ** ● **SMART PASSAGE BLIR TILLGÄNGLIGT I GÖTEBORGS INNERSTAD**  
Flera stora fastighetsägare med fastigheter i Göteborgs innerstad har anslutit till Smart passage vilket ger utryckningspersonal access när ett larm rings in på 112.
- 11 MAJ** ● **REGION ÖSTERGÖTLAND ANSLUTER TILL SMART PASSAGE**  
Region Östergötland meddelar idag att de börjar använda Smart passage, som underlättar för ambulanspersonal att snabbt komma in i fastigheter.
- 5 MAJ** ● **KOMMUNIKÉ FRÅN ÅRSSTÄMMA I AMIDO AB**
- 5 MAJ** ● **UTÖKAT STÖD FÖR ILOQ I NY ALLIERA UTGÅVA**  
Nu stöds även S5 digitala nycklar samt S50 med iLOQ nyckelbrickor.
- 5 MAJ** ● **DELÅRSRAPPORT Q1 2021**
- 4 MAJ** ● **UTFALL AV NYTTJANDE AV TECKNINGSOPTIONER I AMIDO (T01)**
- 3 MAJ** ● **AMIDO OCH SOS ALARM UTÖKAR SAMARBETET**  
Amido har tecknat återförsäljaravtal med SOS Alarm för att leverera Smart passage i Sverige när larmet rings in till 112.
- 23 APRIL** ● **SISTA DAG FÖR HANDEL I AMIDO T01**
- 22 APRIL** ● **MIMER I VÄSTERÅS BLIR FÖRST MED ATT KOPPLA RÄDDNINGSTJÄNSTENS NYCKELTAGGAR TILL SOS ALARM**  
– Vi tror att det kommer öka tryggheten i våra fastigheter och kanske till och med bidra till att rädda liv, säger Gustav Hanstad, förvaltningschef på Mimer.
- 20 APRIL** ● **AMIDO TECKNAR ÅTERFÖRSÄLJARAVTAL MED PMC SÄKERHET**  
PMC Säkerhet kommer paketera Amidos molnhosting och Alliera till sina kunder.
- 1 APRIL** ● **KALLELSE TILL ÅRSTÄMMA I AMIDO AB**



- 
- 26 MARS** ● **AMIDO OCH SRENITY TECKNAR SAMARBETSAVTAL**  
Srenity Solutions och Amido har tecknat samarbetsavtal kring lösningar för smart tillträde till fastighet och paketbox.
- 26 MARS** ● **AMIDOS ÅRSREDOVISNING FÖR 2020**
- 12 MARS** ● **AMIDO TECKNAR AVTAL I SYD**  
Amido har tecknat avtal med ännu ett av Sveriges större fastighetsbolag..
- 26 FEB** ● **AMIDO BOKSLUTSKOMMUNIKÉ 2020**
- 25 FEB** ● **SANDVIKENHUS ANVÄNDER NY VITEC INTEGRATIONEN**  
Amido har utvecklat en integration till fastighetsdatasystemet Vitec som nu körts igång tillsammans med Sandvikenhus.
- 4 FEB** ● **AMIDO TIDIGARELÄGGER RAPPORTDATUM FÖR BOKSLUTSKOMMUNIKÉN 2020**
- 13 JAN** ● **AMIDO OCH ILOQ TECKNAR SAMARBETSAVTAL**  
Amido och iLOQ Sverige AB har tecknat ett långsiktigt samarbetsavtal för gemensamma marknadsaktiviteter och teknologisamverkan.

# Redovisningsprinciper

Kvartalsrapporten har upprättats enligt bokföringsnämndens allmänna råd och årsredovisningslagen. I delårsrapporten har samma redovisningsprinciper och beräkningsmetoder använts som i senaste årsredovisning.

## NÄRSTÅENDETRANSAKTIONER

Inga transaktioner som väsentligen påverkat Bolagets resultat och finansiella ställning har genomförts med närstående under perioden.

## RÄTTVISANDE BILD

Styrelsen har beslutat att ge verkställande direktören mandat att publicera rapporten. Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av Bolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som Bolaget står inför.

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av Bolagets revisorer.

# Finansiell översikt

## OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Bolagets omsättning under kvartalet uppgick till 6,5 MSEK (5,1) och aktiverat utvecklingsarbete uppgick till 2,3 MSEK (2). EBITDA uppgick till 1 MSEK (0,1) och resultatet före skatt uppgick till 0,4 MSEK (-0,4).

Omsättningen för de första nio månaderna uppgick till 17,8 MSEK (16,6) och investeringar i utvecklingsarbete uppgick till 6,2 MSEK (6,4). EBITDA uppgick till 0,1 MSEK (0) och resultatet före skatt uppgick till -2,5 MSEK (-1,9).

## INVESTERINGAR OCH FINANSIELL STÄLLNING

Kassaflödet för Bolaget från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet uppgick under kvartalet till 1,3 MSEK (0,1). Kassaflödet från den löpande verksamheten var -0,1 MSEK (-0,3).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick under samma period till -2,3 MSEK (-2). Från finansieringsverksamheten var kassaflödet 0 MSEK (0).

Kvartalets kassaflöde uppgick till -2,4 MSEK (-2,4).

Ej kassaflödespåverkande poster i form av avskrivningar uppgick till 1 MSEK (0,6).

Balansomslutningen uppgick i periodens slut till 28,3 MSEK (31,4) och soliditeten var 83,5 procent (85,8).

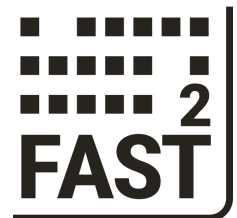
Bolaget har ingen checkräkningskredit.

## PERSONAL OCH ORGANISATION

Vid periodens utgång fanns 28 (26) personer heltidssysselsatta (både anställda och konsulter) varav 7 kvinnor (5).



# Nya samarbeten 2021



# Bolagets resultaträkning

	2021	2020	2021	2020	2020
<b>RÖRELSENS INTÄKTER (KSEK)</b>	<b>Juli - september</b>	<b>Juli - september</b>	<b>Januari - september</b>	<b>Januari - september</b>	<b>Januari - december</b>
Nettoomsättning	4 225	3 044	11 632	10 189	13 889
Aktiverat arbete för egen räkning	2 264	2 000	6 152	6 376	8 376
Övriga rörelseintäkter	0	40	2	57	37
<b>SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER</b>	<b>6 490</b>	<b>5 084</b>	<b>17 786</b>	<b>16 623</b>	<b>22 303</b>
<b>RÖRELSENS KOSTNADER</b>					
Råvaror och förnödenheter	204	101	540	299	437
Övriga externa kostnader	2 363	2 253	7 266	7 600	10 167
Personalkostnader	2 896	2 602	9 920	8 758	12 053
Avskrivningar	1 049	630	3 147	1 860	2 491
Övriga rörelsekostnader	11	0	22	5	7
Finansiella poster	-395	-53	-579	-39	-99
<b>SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER</b>	<b>6 128</b>	<b>5 533</b>	<b>20 315</b>	<b>18 484</b>	<b>25 056</b>
<b>EBITDA</b>	1 027	128	61	-35	-354
<b>PERIODENS RESULTAT FÖRE SKATT</b>	361	-449	-2 529	-1 861	-2 753
<b>PERIODENS RESULTAT EFTER SKATT</b>	361	-449	-2 529	-1 861	-2 753
<b>RESULTAT PER AKTIE</b>	0,02	-0,02	-0,12	-0,09	-0,13

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

# Bolagets balansräkning

	2021	2020	2020
TILLGÅNGAR KSEK	September	September	December
<b>Anläggningstillgångar</b>			
Immateriella anläggningstillgångar	19 333	14 839	16 239
Materiella anläggningstillgångar	177	296	266
<b>Summa anläggningstillgångar</b>	<b>19 510</b>	<b>15 136</b>	<b>16 505</b>
<b>Omsättningstillgångar</b>			
Varulager m.m.	81	79	97
Kortfristiga fordringar	3 250	10 703	3 614
Kortfristiga placeringar	3 867	0	8 370
Kassa och bank	1 637	5 444	3 543
<b>Summa omsättningstillgångar</b>	<b>8 834</b>	<b>16 225</b>	<b>15 623</b>
<b>SUMMA TILLGÅNGAR</b>	<b>28 344</b>	<b>31 361</b>	<b>32 128</b>
<b>EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER</b>			
Eget kapital	23 668	26 914	26 022
Långfristiga skulder	41	203	162
Kortfristiga skulder	4 636	4 244	5 944
<b>SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER</b>	<b>28 344</b>	<b>31 361</b>	<b>32 128</b>

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.



# Bolagets kassaflödesanalys

	2021	2020	2021	2020	2020
KSEK	Juli - september	Juli - september	Januari - september	Januari - september	Januari - december
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	1 310	81	319	-525	-735
<b>Kassaflöde från den löpande verksamheten</b>	<b>-73</b>	<b>-313</b>	<b>-310</b>	<b>806</b>	<b>1 345</b>
<b>Kassaflöde från investeringsverksamheten</b>	<b>-2 264</b>	<b>-2 000</b>	<b>-6 152</b>	<b>-6 731</b>	<b>-8 731</b>
<b>Kassaflöde från finansieringsverksamheten</b>	<b>-41</b>	<b>-41</b>	<b>53</b>	<b>-122</b>	<b>-163</b>
<b>Periodens kassaflöde</b>	<b>-2 378</b>	<b>-2 353</b>	<b>-6 409</b>	<b>-6 047</b>	<b>-7 548</b>
Likvida medel vid periodens början	7 882	15 767	11 913	19 460	19 460
<b>Likvida medel vid periodens slut</b>	<b>5 504</b>	<b>13 414</b>	<b>5 504</b>	<b>13 414</b>	<b>11 913</b>
<b>Ej kassaflödespåverkande poster</b>					
Avskrivningar	1 049	630	3 147	1 860	2 491
<b>Summa</b>	<b>1 049</b>	<b>630</b>	<b>3 147</b>	<b>1 860</b>	<b>2 491</b>

Observera att summering kan avvika med 1 till följd av avrundningar.

# Om Amido

## AFFÄRSIDÉ

Amido säljer mjukvara för passersystemsadministration som en tjänst.

Med Amidos egenutvecklade programvara säljs tjänsten som samlar all data om kundens digitala nycklar och alla personer som har behörighet att använda dem. Tjänsten gör det enkelt att sköta den digitala nyckelhanteringen och Bolagets öppna plattform gör att data kan delas mellan kundens system för att automatisera och uppnå effektivitetsvinster. Med Amidos lösning Distributed Access eXchange DAX kan allt från budfirmor till räddningstjänst få tillträde till fastigheter anslutna till DAX när de har en leverans eller olyckan är framme och en utryckning sker.

## VISION

Amido vill skapa en enkel och säker valfrihet för alla passersystemsägare. Amido uppnår detta genom att processa kundernas data för passersystem och förenkla deras hantering av den för att säkerställa att varje person kommer in endast där och då de har behörighet.

Amido ser en framtid där alla som behöver och får ha tillträde till en plats ska få detta enkelt, automatiserat och säkert.



**DIGITAL KEYS  
MADE SIMPLE**

# Definitioner

## **NRR**

Net Revenue Retention. Används för att mäta hur intäktsförändringen till Bolagets kunder förändrats. Om intäkterna är oförändrade så blir NRR = 100% medan om intäkterna från kunderna ökar för att de köper mer av samma, tilläggstjänster och/eller prishöjningar så ökar NRR om inte kunderna samtidigt avslutar tjänster.  $NRR = (ARR \text{ i början av perioden} - ARR \text{ kundavhopp under perioden} + \text{uppgraderingar} + \text{nya tjänster} + \text{prishöjningar} + \text{merförsäljning}) / ARR \text{ i början av perioden}$ .

## **ARR**

Annual Recurring Revenue. Förväntade intäkterna de närmaste tolv månaderna baserat på antalet återkommande intäkter i slutet av perioden. Bolaget adderar inte på med en uppskattning av nyförsäljning under den kommande tolv månadersperioden och kundtappet bedöms negligerbart.

## **Digitala nycklar**

En digital nyckel är ett medium som t.ex. en tagg, kort, mobiltelefon, med vilken du kan identifiera dig för t.ex. en dörrläsare och bli insläppt. Amidos tjänst kan tilldela behörigheter till digitala nycklar och varje digital nyckel får i Bolagets affärsmodell ett abonnemang.

## **Abonnemang**

En abonnemangstjänst tecknad av en kund som genererar återkommande intäkter. Används ofta synonymt med Bolagets vanligast abonnemang för Digitala nycklar

## **LTV**

Life Time Value (LTV). Används för att uppskatta värdet på ingångna abonnemang enligt formeln  $(\text{Intäkter} - \text{kostnader}) \times \text{genomsnittslivslängd}$ .

## **LTV Abonnemangsstocksvärde**

Livstidsvärdet för abonnemangen multiplicerat med antalet abonnemang.

## **Genomsnittslivslängd**

Över tid behåller Bolaget sina kunder och dess abonnemang över en genomsnittstid. Denna tid beräknas regelbundet baserat på den årliga behållningsgraden enligt formeln  $\text{Behållningsgrad} / (1 - \text{Behållningsgrad}) \leq 200 / 12$ . En genomsnittslivslängd för ett abonnemang är maximalt satt till 200 månader även formeln ger ett högre värde.

## **Behållningsgrad**

Beräkning på hur stor andel av Bolagets kunder viktat för antal abonnemang som är kvar som kund ett år till nästa. Beräknas enligt formeln  $(\text{Aktiva kunders antal abonnemang}) - (\text{Avslutade kundrelationers antal abonnemang}) / (\text{Aktiva kunders antal abonnemang})$ .

I de fall inga kundavhopp skett under mätperioden så används en längre mätperiod och genomsnittet på behållningsgraden använts som årets behållningsgrad.

## **Leveranspipeline**

Uppskattat antal fastigheter som förväntas driftsättas hos nya och befintliga kunder de närmaste tolv månaderna.

## **EBITDA (Earnings before interest, taxes, depreciation and amortization)**

EBITDA är resultatet före ränteintäkter, räntekostnader, skatter, avskrivningar och goodwill-avskrivningar. Övriga rörelsekostnader består i Amido idag av valutakursförändringar och räknas därför inte med i EBITDA.

## **Finansiell kalender**

2022-02-18 Bokslutskommuniké

2022-03-22 Årsredovisning



## Amido AB (publ)

För ytterligare information

Johnny Berlic, VD

[johnny.berlic@amido.se](mailto:johnny.berlic@amido.se)

031-719 20 70

[www.amido.se](http://www.amido.se)



Första långgatan 22, 413 28 Göteborg